

強みがないと勝ち残れません！

売上が劇的にアップ！ 圧倒的な強みの作り方

多くの会社やお店が、新規客獲得力の弱い広告（チラシやホームページ）を作ったり、契約につながらないセールストークを繰り返しています。しかし、圧倒的な強みを確立すればムダに汗をかかず、売上が劇的にアップさせることが可能となります。「チラシやホームページを作っても売上につながらない」そんなお悩みを持つかた必聴！ぜひこの機会に圧倒的な強みの重要性、作り方について学んでください。

日時 平成25年3月19日（火）
15:00～17:00
場所 赤穂商工会館 3階大研修室
定員 30名
受講料 無料

講座内容

- ①フェイスブック・ツイッターと忙しいあなた順番が逆です。まずは会社やお店の圧倒的な強みを作りましょう
- ②ヒアリングシートによる会社やお店の強み引き出し
- ③心を動かすキャコピーの作り方
- ④あらゆる広告に活用できる営業ツールの作り方



講師 野竿 達彦氏 Yプロデュース代表

銀行、求人広告の営業マン、商工会議所を経て、2007年より横浜市創業支援・成長促進事業横浜ベンチャーポート所長に就任。2009年より起業家のための「横浜PRオフィス」をプロデュース。2010年1月横浜にて創業。企業の圧倒的な強み（PS）コンサルティング、見せるだけで注文が入る広告ツールの制作、セミナー講師、公的な起業・経営支援を活性化させるパブリック事業を開始。内閣府 iSB公共未来塾社会起業プランアドバイザー。東京都品川区立武蔵小山創業支援センタークリエイティブマネージャー。2012年4月より内閣府新しい公共支援事業YSBスクールプロデューサー兼専任講師に就任。

申込方法：下記申込書に必要事項をご記入の上、当所までご持参いただくかFAXにてお申込下さい。

申込先：赤穂商工会議所 赤穂市加里屋68-9 TEL0791-43-2727 FAX0791-45-2101

赤穂商工会議所 行 (FAX: 45-2101)

※切り取らずにFAX又はご持参ください。

売上が劇的にアップ！ 圧倒的な強みの作り方 受講申込書

事業所名			
所在地		TEL	
フリガナ			
受講者氏名			